



## Vertriebsmitarbeiter im Außendienst Schwerpunkt Neukundenakquise

**Standort: Saarbrücken**

### Was Sie erwartet...

- Sie realisieren die Umsatz- und Vertriebsziele in Ihrem Vertriebsgebiet
- Sie vereinbaren selbstständig Kundentermine, erstellen Verkaufsangebote
- Sie betreuen Ihre Bestandskunden vor Ort und am Telefon.
- Sie erweitern kontinuierlich Ihren Kundenstamm
- Sie beobachten aktuelle Markttrends und behalten die Wettbewerber im Blick
- Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung

### Was wir erwarten...

- Sie verfügen über eine abgeschlossene vertriebliche Ausbildung oder über mehrjährige Vertriebserfahrung
- Idealerweise verfügen Sie über aussagekräftige Erfolge in der IT-Security Branche
- Sie besitzen Durchsetzungsvermögen, Kommunikationsstärke und Verhandlungssicherheit
- Hohe Eigenmotivation und klare Zielorientierung zeichnen Sie aus
- Sie reisen gerne und verfügen über einen PKW-Führerschein

### Was wir Ihnen bieten...

- Attraktives Vergütungspaket bestehend aus Fixgehalt und einem Bonusanteil, der sich an Ihrem Erfolg orientiert
- Attraktiver Firmen-PKW mit Privatnutzung nach der Einarbeitungszeit
- Hochwertiges Kommunikationspaket (Smartphone, Laptop)
- Eigenständiges Agieren im Einsatzgebiet
- An Ihre Stärken angepasste individuelle Trainings- und Coaching-Maßnahmen

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: [bewerbung@tulock.de](mailto:bewerbung@tulock.de)

Für einen ersten Kontakt steht Ihnen Herr Luckas gerne auch telefonisch unter 0681 / 94 0000-0 zur Verfügung.

TULOCK Gesellschaft mbH  
Bergstraße 7  
66121 Saarbrücken